

Les produits conseils
 Les produits conseils
 LES PRODUITS
CONSEILS
 Les produits conseils

Transmission & évaluation
 d'entreprise

GESTION DES RESSOURCES HUMAINES
 Intéressement et participation
 Instances représentatives
 Contrats sociaux particuliers
 Evaluation des indemnités de fin de carrière
 Rupture individuelle du contrat de travail
 Gestion administrative du personnel
 Etablissement des paies
 Assistance aux contrôles
 Audit social

SERVICES JURIDIQUES
 Suivi juridique permanent
 Audit du droit des sociétés
 Distribution de dividendes
 Fusion - Apport partiel d'actifs
 Société Civile Immobilière
 Constitution d'une société
 Mise en société d'une entreprise individuelle

VIE DES ENTREPRISES
 Evaluation d'entreprise
 Audit procédures d'acquisition
 Protocole de cession de titres
 Accompagnement à la transmission d'entreprise
 Mise en société d'une entreprise individuelle
 Entreprise en difficulté
 Création d'entreprise
 Groupe de PME
 Business plan

GESTION ET FINANCES
 Tableau de bord
 Situation intermédiaire
 Analyse financière
 Suivi et prévision de trésorerie
 Consolidation

ORGANISATION
 Compta en ligne
 Portail client, Site web, Blog
 Accompagnement à la qualité
 Contrôle interne et organisation
 Audit des systèmes d'information

GESTION DU PATRIMOINE
 Impôt sur le revenu
 Optimisation de la rémunération du dirigeant
 Bilan patrimonial et successoral
 Diagnostic retraite
 Impôt Sur la Fortune
 Statut du dirigeant
 OPES Patrimoine

FISCALITÉ
 Intégration fiscale
 Impôt sur les sociétés
 Droits d'enregistrements et de mutations
 Taxe professionnelle
 Assistance aux contrôles fiscaux
 TVA



FORCE MOTRICE : 02 38 56 98 00

- Diagnostic retraite ●
- Bilan successoral ●
- Accompagnement à la transmission d'entreprise ●
- Evaluation d'entreprise ●
- Audit d'acquisition ●
- Protocole d'accord de cession de titres ●

www.orcom.fr
 Gérer c'est choisir. Orcom éclaire vos choix.



ORCOM



ORCOM
 Expertise comptable, Audit et Conseil

Transmission & évaluation d'entreprise

Diagnostic retraite

Bien préparer sa retraite

Si pour nombre de dirigeants la retraite est perçue comme une étape à vivre le plus tard possible, il faut, pour autant, bien la préparer.

Mais il vous faut d'abord reconstituer votre carrière pour connaître vos droits acquis. Quels seront précisément ces droits ? Comment les augmenter ? Quel moment sera le plus favorable ?

En vous apportant ces réponses, nous vous permettrons de **vous projeter dans votre situation future**, et de bien organiser votre nouvelle vie de retraité.

Bilan successoral

Anticiper la transmission de son patrimoine

Si les réformes des successions ont marqué des progrès indéniables, la transmission du patrimoine de l'entreprise nécessite d'être anticipée...

Quelles sont les dispositions à prendre pour préserver l'entreprise ? Quel sera le coût de la succession ? Quels sont les éléments à réunir et à examiner pour établir un diagnostic ?

Organiser la transmission de votre succession permettra de pérenniser l'activité de votre entreprise, de réduire les droits de mutation, de protéger votre conjoint, de faire un legs à vos enfants dans les meilleures conditions. Pour que votre succession soit naturelle et peu coûteuse, nous vous aidons à la préparer pour la réussir sans incertitude.

Accompagnement à la transmission d'entreprise

Bien vendre son entreprise

La transmission d'une entreprise est une étape décisive dans la vie de cette entreprise et celle de son dirigeant. Ce projet doit être envisagé suffisamment tôt pour pouvoir mettre en œuvre toutes les conditions de sa réussite.

S'il y a une vente à ne pas rater, c'est bien celle-là. Mais votre entreprise est-elle vendable ? À quel prix ? À qui ? Et comment s'y prendre ?

Nos experts sont là pour vous orienter à chaque étape de votre projet. Nous vous aiderons à évaluer le prix de votre affaire. Nous vous conseillerons pour le montage juridique et fiscal le plus adapté. Nous rédigerons le dossier de présentation ainsi que le protocole d'accord. Nous vous accompagnerons dans cette transmission **pour que la vente de « votre vie » soit un succès.**



Antoine METZ
Dirigeant de Metz SA

« Transmettre partiellement mon entreprise à quelques-uns de mes plus proches collaborateurs a permis de renforcer leur implication dans l'entreprise et de favoriser leur développement personnel. J'ai pu ainsi leur témoigner de ma confiance et de ma reconnaissance et m'assurer de leur capacité à s'affirmer comme de futurs leaders. Cette étape m'a également permis de prendre du recul et mettre en perspective la transmission totale de la société. Ce projet d'entreprise doit s'appuyer sur des outils fiables et compréhensibles par tous, que le cabinet Orcom nous apporte dans sa mission d'accompagnement. »



Evaluation d'entreprise

Que vaut votre entreprise ?

Quelle qu'en soit la raison, un chef d'entreprise se pose régulièrement cette question. La réponse doit lui permettre de se projeter dans l'avenir pour envisager de nouveaux projets.

Mais les méthodes d'évaluation n'aboutissent pas toutes au même résultat. Quelle sera la méthode d'analyse ? Quels éléments devront être examinés pour estimer sa valeur actuelle et future ?

Si vous envisagez de réaliser un diagnostic, vous savez qu'il nécessite l'examen de spécialistes pluridisciplinaires. Pour apprécier en effet chacun des éléments qui composent sa valeur, ces experts doivent examiner, en toute confidentialité, tous les aspects de votre entreprise. Vous disposerez ainsi d'une évaluation sincère pour **convaincre vos partenaires.**

Audit d'acquisition

Reprendre une entreprise

C'est la vocation de l'entreprise que de grandir. Sa réussite économique et financière incite son dirigeant à rechercher à l'extérieur de nouvelles sources de croissance.

Vous recherchez ou vous avez trouvé la perle rare ? Mais votre objectif est-il cohérent avec vos capacités d'investissement et de management ? Savez-vous véritablement ce que vous allez acheter ? Et comment allez-vous procéder ?

C'est une opération délicate et complexe. Il vous faudra en maîtriser tous les aspects : financiers, juridiques, stratégiques, organisationnels... c'est beaucoup pour un homme seul. Parce que vous voulez être certain de ne pas vous tromper. Parce que vous voulez être certain de ne pas être trompé, vous avez besoin d'être accompagné par des experts pour avoir **l'assurance d'une reprise réussie.**

Protocole d'accord de cession de titres

Sécuriser l'acte d'achat ou de cession de titres

Tous les jours, des actions changent de propriétaire. C'est l'aboutissement d'une négociation dont il faut rédiger l'acte de vente. Mais chaque vente étant unique, le protocole d'accord doit refléter la volonté des parties dans un cadre juridique très précis.

Il n'existe pas de modèle type et vous avez besoin de mettre en forme tous les points de la négociation dont vous avez débattu.

Pour la sécurité, tant du cédant que du reprenneur, vous savez que la rédaction du protocole doit être parfaite. Et ce n'est pas aussi simple qu'il paraît. Le contenu de l'accord et ses annexes forment un document final complexe qui doit être examiné avec minutie. Pour que la signature et sa réalisation ne virent pas au cauchemar, nous vous accompagnerons jusqu'à la cession définitive des titres.

