N°17 05/2022

Expertise-Comptable, Audit & Conseil à Orléans, Paris, International, Blois, Montargis, Villemandeur, Sully-sur-Loire, Fontainebleau, Melun-Sénart, Besançon, Tours, Dijon, Chartres, Agen, Marly-le-Roi, Valenciennes, Brest, Morlaix, Carhaix-Plouguer, Quimper, Gourin, Rostrenen, Lorient, Bignan, Vannes, Redon, Nantes, Chemille, La Roche-sur-Yon, Prayssac, Cahors - Siège au 2 avenue de Paris - 45000 Orléans - Tél. 02 38 77 76 75 - Fax 02 38 77 76 83 - e-mail : orcom@orcom.fr - www.orcom.fr - http://blog.orcom.fr/ - Direction de publication : B. Rouillé - C. Allaeys - Conception, réalisation : Force Motrice

la lettre orcom

LE MAGAZINE D'INFORMATION D'ORCOM

TOUS NOS WEBINAIRES EN REPLAY

POUR COMPRENDRE L'ACTUALITÉ SOCIALE

| DOSSIER |

L'ÉVALUATION, UN OUTIL STRATÉGIQUE

> À lire en page 3

TÉMOIGNAGE

TOUTENKAMION ET LE MARCHÉ CHINOIS

Car régie, clinique mobile, poste de commandement, cinéma mobiles … Toutenkamion, client ORCOM Villemandeur, est devenu le spécialiste européen de l'aménagement sur mesure d'unités mobiles du véhicule utilitaire léger à la semi-remorque poids lourds, réalisant 50 % de son CA à l'export. Interview de Stéphane Girerd, président du Group Toutenkamion.

Depuis quand Toutenkamion se développe à l'export ?.

Nous avons, en 2012 testé une campagne de google adwords destinée à évaluer l'intérêt des marchés internationaux pour nos véhicules mobiles. Avaient été ciblés le Moyen-Orient et l'Afrique pour le médical et l'Asie pour les cars TV HD. Une assurance prospection simplifiée nous a permis de recruter et de financer des salons à l'étranger avec, à la clé, nos premières commandes. Aujourd'hui, le site de Ladon fait entre 30 à 60 % de son chiffre d'affaires à l'export.

Vous avez une opportunité en Chine ?

Notre contact, à qui nous avions vendu des cars vidéos avant la Covid, s'est récemment rapproché d'un grand groupe médical chinois de plus de 300 établissements. Les cliniques mobiles n'existant pas en Chine, le potentiel est à la hauteur du marché, tout comme notre besoin de sécuriser ce business en devenir. Sur les conseils de Pascal Valton, notre expert-comptable, j'ai contacté Marco Damore, d'ORCOM ASIA pour la rédaction d'un contrat d'agent commercial conjointement signé avec notre partenaire. Prochaine étape : la construction d'un catalogue de produits standards pour la Chine, projet sur lequel nous accompagne également ORCOM ASIA.

Quels sont vos objectifs ?

Produire en local à horizon 3-5 ans. L'enjeu est de trouver la bonne alchimie entre la conception française, la production/assemblage et la commercialisation tout en se protégeant pour que nos produits ne soient pas copiés et vendus sur les marchés export où nous nous développons… Nous abordons donc cette aventure avec une grande prudence. Nous ne nous engagerons qu'en étant accompagnés d'un cabinet implanté en Chine et qui maîtrise la culture et les process locaux.

ACTUALITÉ

ORCOM investit dans Drakkarys

ORCOM a choisi d'investir dans Drakarys, la première société d'investissement de la profession d'expertise comptable, créée en juin 2021 à l'initiative de l'Ordre des Experts-Comptables.

L'enjeu de Drakarys est majeur : il s'agit de permettre aux acteurs du chiffre, en devenant collectivement co-propriétaires des outils numériques de la profession, de maîtriser leur destin numérique pour influer sur l'avenir et le développement des solutions de demain.

Cette indépendance, ORCOM la revendique depuis de nombreuses années, dans son organisation et ses outils, avec une vigilance accrue sur la façon dont évoluent les relations avec les éditeurs de logiciels et les impacts budgétaires pour nos clients…

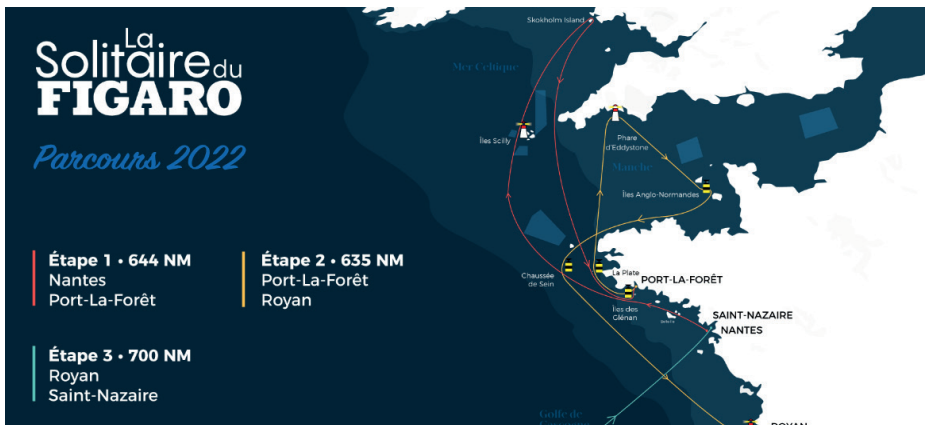
La société d'investissement Drakarys est un projet qui va structurer la profession pour les 10 ou 15 prochaines années. Drakarys va permettre à chacune et chacun des 21 000 experts-comptables de France d'investir dans les logiciels que leurs équipes utiliseront demain. Les experts-comptables ont d'ores et déjà engagé près de 8 millions d'euros dans leur première société d'investissement

édito

Dans un contexte de cyber sécurité exacerbé par la guerre en Ukraine, il nous a paru important de vous informer sur la politique d'ORCOM en matière de sécurité informatique. ORCOM n'est pas épargnée par les tentatives de piratage en recrudescence.

Sachez que nous avons, de longue date, mis en place, au sein de notre organisation, des mesures pour garantir la sécurité de nos systèmes et la gouvernance de nos données en totale indépendance. Cela passe par la maîtrise de l'hébergement de nos données sur nos propres serveurs avec une gestion quotidienne de leur surveillance par monitoring. Au sein du service informatique, une équipe est dédiée à la sécurité. Tous nos travaux, stockage et ouverture des données clients, quels que soient les supports et les applications, se font dans le respect de la charte RGPD. Enfin, nous menons régulièrement des actions de sensibilisation auprès de nos collaborateurs intégrant des tests de phishing. Notre veille permanente en terme de sécurité nous conduit à adapter nos procédures face aux risques.

Thibaut CLOSSET,
Directeur général délégué en charge de l'informatique



NOUVELLE SAISON AVEC LE FIGARO ORCOM

Et c'est reparti pour Jules Delpech, skipper ORCOM, à la barre du Figaro ORCOM 2022. Cette nouvelle saison de la classe Figao Bénéteau a démarré avec la Solo Maître CoQ qui s'est courue du 15 au 24 avril dernier. Les compétitions à venir s'annoncent relevées, engagées et passionnantes.

Pour cette première course, Jules se hisse à la 17e place sur 33 Figaristes, un milieu de tableau du classement général dont il tire un bilan positif « *Je suis content car j'ai l'impression d'avoir fait une belle course ! J'ai été à l'attaque très souvent, j'ai été meneur, je n'ai pas chômé, j'ai essayé de gagner tout ce que je pouvais. J'ai gardé en tête qu'un point est un point, ça compte pour le classement général, donc chaque place à gagner est bonne à prendre ! Je n'ai pas lâché du début à la fin, j'avais un bon esprit combatif.* »

Une combativité qu'il faudra cultiver à bon escient pour les prochains rendez-vous au large !

Prochain événement avec Jules

Mise à l'eau du Figaro ORCOM, le 7 juillet à Lorient – Petit comité et grande convivialité au programme de cet événement où nous convions nos clients à la mise à l'eau du Figaro ORCOM après un mois de chantier. Tirage au sort pour des sorties en mer l'après-midi.

Si vous souhaitez participer, envoyer votre demande à : sgarnier@orcom.fr

Programme des courses à venir

Du 21 au 29 mai : Allmer Cup au Havre
Du 2 au 7 aout : Solo Guy Cotten à Concarneau
Du 21 aout au 10 septembre : La Solitaire du Figaro

POUR EN SAVOIR +

Programme complet : https://lasolitaire.com/

Suivre Jules au quotidien sur Facebook : https://www.facebook.com/anouslasolitaire/

LE COMEX S'AGRANDIT !

Le COMEX – Comité exécutif – d'ORCOM accueille deux nouveaux associés : Emilie Thibault, associée à Paris et Thomas Vatinel, associé à Orléans.

Le COMEX se réunit trois fois par an pour valider les orientations stratégiques de l'entreprise autour des thématiques de développement interne et externe, d'offre de service, de politique RH, de démarche RSE et qualité, de systèmes de gestion et d'information et de politique de communication.

Emilie Thibault, déjà en charge de la RSE, animera la communication aux côtés de Bruno Rouillé.

Thomas Vatinel interviendra en binôme avec Thibaut Closset pour piloter les services métiers paie, conseil social et conseil RH avec Actiforces. Nous leur souhaitons la bienvenue !

« *La meilleure façon de prédire l'avenir est de le créer*» Cette citation de Peter Drucker illustre le parcours et l'engagement d'Emilie Thibault qui s'implique avec réussite pour ses clients et ses équipes.

Pour Thomas Vatinel « *l'écoute, la bienveillance et l'exigence sont autant de clés pour satisfaire les collaborateurs et les clients* ». Une philosophie qui lui permet de porter ses projets en faisant pleinement adhérer ses équipes.

A la rencontre de nos clients...

SILENCE... ça tourne !

Nous lançons une nouvelle web série vidéo qui met en lumière les parcours et les stories de nos clients avec ORCOM. Leurs témoignages racontent la vie de l'entreprise, croisant les enjeux de reprise, de croissance internationale, de transmission ou encore des problématiques RH...
Pour le premier épisode, nous sommes allés à la rencontre d'Arnaud Coly, dirigeant d'Habitec à Saint Gervais la Forêt, tombé d'affection pour la PME qu'il dirige aujourd'hui alors qu'il était encore salarié. « A la rencontre de nos clients » vous promet de belles histoires, à découvrir sur notre chaîne youtube.

Notre rapport RSE est en ligne !

ORCOM confirme son engagement RSE dans ses quatre axes stratégiques : innovation client, QVT, diminution de notre empreinte environnementale et engagement sociétal.

Découvrez nos actions 2021 sur orcom.fr

UN BEAU TROPHÉE !

ORCOM s'est vu récompensé par le jury des Trophées MarCom de la profession comptable. Ce concours national prime les cabinets les plus innovants en communication, relations clients, politique RH.

C'est dans cette dernière catégorie qu'ORCOM a reçuson Trophée. Il vient distinguer la démarche globale que l'entreprise a déployée pour l'intégration et pour l'accompagnement de ses futurs collaborateurs.

La démarche s'est appuyée sur deux outils principaux qui avaient tous les deux pour objectif de recruter des personnalités et profils adéquats pour devenir Orcomien, porter les valeurs de l'entreprise, et leur permettre de progresser tout au long de leur parcours.

Le PARCOURS ORCOM est un guide remis et expliqué aux nouvelles recrues lors de leur entretien d'accueil avec leur marraine ou parrain. Il expose les 5 étapes de vie des collaborateurs chez ORCOM : attirer, embarquer, grandir, évoluer et changer.

ORCOMJOBS.ORCOM.FR, le site de recrutement dédié, première étape du PARCOURS et de l'expérience ORCOM.

Ce site concrétise un positionnement fort dès la page d'accueil (« Parce que votre personnalité compte ») et une promesse (« Parce que votre expérience collaborateur est notre priorité »).

Il restitue la différence et l'authenticité d'ORCOM par ses contenus, sa navigation, son graphisme et sa ligne éditoriale. Pour séduire les candidats, ORCOM a ainsi privilégié les témoignages de collaborateurs et la présentation du parcours d'intégration. Sans oublier ORBI, la mascotte ORCOM qui guide l'internaute « à travers ce voyage au pays des Orcomiens ».

CONNAÎTRE LA VALEUR FINANCIÈRE DE SON ENTREPRISE

L'intérêt de la valorisation ne réside pas uniquement dans l'anticipation d'opérations financières (levée de fonds, croissance externe, transmission/cession). Ce process permet d'avoir un état des lieux sur la santé financière de l'entreprise, grâce auquel le dirigeant pourra prendre conscience des points d'alertes et des axes d'amélioration de son entreprise en analysant des indicateurs concrets.

Nombreuses sont les situations où l'entrepreneur aura besoin de connaître la valeur de son entreprise, et pas uniquement le jour où il aura décidé de la céder. Cette évaluation de la valeur de l'entreprise sera par exemple nécessaire à l'occasion de l'entrée de nouveaux associés ou de leur sortie par voie de réduction de capital, ainsi qu'à l'occasion d'une restructuration juridique entraînant des apports ou des fusions de sociétés.

Elle sera tout autant indispensable dans le cadre de transmissions familiales dans le cadre de donations ou de successions à la suite du décès du dirigeant.

L'évaluation de l'entreprise peut également s'avérer nécessaire dans des situations conflictuelles lors de mésentente entre associés.

Enfin, en cas de demande d'information de l'Administration fiscale concernant les bases de calcul de droits d'enregistrement ou de plus-values, il faudra que le chef d'entreprise soit en mesure de présenter un dossier documentant les valeurs retenues.

Il existe différentes méthodes de valorisation, plus ou moins pertinentes en fonction du profil de l'entreprise et du contexte de l'évaluation. La ou les méthodes qui seront retenues par l'évaluateur doivent permettre de fournir une fourchette de valeurs argumentée et non un montant fixe, l'évaluation n'étant pas une science exacte. Dans un contexte transactionnel notamment, la fourchette de valeurs pourra servir de base dans le cadre des négociations entre le cédant et l'acheteur, le prix final tenant compte ensuite des discussions entre les deux parties, de la valorisation des synergies ou d'une situation de marché particulière qui inciteront par exemple l'acheteur à payer une prime par rapport à la valeur estimée par l'évaluateur.

> ***Tout dirigeant est confronté au cours de la vie de son entreprise à une problématique de valorisation dans un contexte financier, transactionnel, réglementaire ou contentieux.***

Les principales méthodes d'évaluation en vigueur se répartissent en trois familles : patrimoniale, analogique et intrinsèque, basée sur la rentabilité future, chacune présentant des avantages et inconvénients. L'approche « multicritères » est recommandée par les autorités boursières ainsi et l'administration fiscale. Elle constitue l'approche privilégiée dans la pratique par les évaluateurs.

L'approche patrimoniale est une méthode d'évaluation bilancielle reposant sur la situation du patrimoine (actif) et des dettes de l'entreprise à un instant donné. Elle vise à évaluer une entreprise en séparant chaque élément de l'actif et du passif présent au bilan de l'entreprise. Une fois réévalué, le passif est retranché de l'actif, lui aussi éventuellement réévalué afin d'obtenir l'actif net réévalué, aussi appelé situation nette ou actif net comptable. Celle méthode est adaptée aux entreprises ayant une structure bilancielle importante (industrie, SCI, holding financière) mais peu recommandée pour les sociétés à faible intensité capitalistique comme les sociétés de services ou les start-up par exemple. A noter que cette approche est utile pour évaluer la valeur de remplacement ou de liquidation de l'entreprise mais s'agissant d'une approche statique n'intégrant pas les éléments du compte de résultat et donc la notion de rentabilité ou le potentiel futur de l'entreprise, elle reflète généralement mal sa valeur « économique ».

L'approche analogique est fondée sur l'hypothèse que des sociétés, présentes sur un même secteur d'activité, sont valorisées de manière comparable par le marché. Cette approche est fondée sur l'analyse des multiples pertinents établis sur la base d'un échantillon de sociétés comparables – soit cotées (multiples boursiers) - soit non cotées si celles-ci ont fait l'objet de transactions (multiples de transaction). La principale difficulté de cette approche réside dans la recherche et le recueil d'informations pertinentes et fiables sur des sociétés / transactions avec un degré de comparabilité satisfaisant.

L'approche intrinsèque valorise les actifs d'exploitation d'une société sur la base de ses performances futures actualisées à la date de l'évaluation. Les actifs d'exploitation sont par définition les actifs utilisés dans le cadre de l'activité (et ne tiennent à ce titre pas compte des actifs de placement ou des passifs ou actifs hors exploitation). Cette approche a l'avantage de se rapprocher de la théorie pure (flux). Elle est largement utilisée et permet de réaliser plusieurs scénariis en faisant varier les hypothèses retenues, ce qui lui confère de la flexibilité. En revanche, la difficulté d'établir des prévisions financières fiables dans un contexte macroéconomique toujours plus incertain et la grande sensibilité des résultats aux paramètres d'évaluation retenus (taux d'actualisation, etc.) peuvent fragiliser les conclusions de l'approche.

En synthèse, le travail d'évaluation d'entreprise ne se limite pas à définir la fourchette de valeur de l'entreprise par application « mathématiques » d'une méthode de valorisation. Il doit fournir au dirigeant un argumentaire robuste justifiant la valorisation retenue. A travers ses analyses, l'évaluateur doit mettre en relief l'ensemble des éléments tangibles sur lesquels s'appuie son évaluation et fournir ainsi au dirigeant toutes les clés pour être en mesure d'expliquer clairement la valorisation de son entreprise.

POUR EN SAVOIR +

Anne-Lise Debieve - Manager H3P, expert en évaluation d'entreprise
anne.lise.debieve@h3p.com

ZOOM SUR LE PACTE DUTREIL

Le régime Dutreil a permis de pérenniser beaucoup d'entreprises grâce à un régime allégé de droits de donation. L'avantage fiscal consiste en une exonération des droits de succession ou de donation à hauteur de 75 % de la valeur des titres ou de l'entreprise. Avec un bonus supplémentaire en cas de transmission anticipée : les droits de donation (calculés sur 25 % de la valeur des titres) peuvent être réduits de moitié si la donation est consentie en pleine propriété avant les soixante-dix ans du chef d'entreprise.
Rappelons que le dispositif a été créé en 1999, et a été depuis maintes fois retouché pour devenir de plus en plus complexe. Les dernières modifications significatives ont été apportées par la loi de finances pour 2019. Ensuite, des jurisprudences d'importance sont venues préciser certains éléments.
N'hésitez pas à contacter nos experts ORCOM pour obtenir des informations détaillées sur ces actualités fiscales et jurisprudentielles.

LA VIE DES PÔLES

TERRE&MER /START-UP

ORCOM PARTENAIRE DE L'AGREEN LAB'O

Dans le prolongement de son partenariat avec le Lab'O à Orléans, ORCOM devient partenaire de l'Agreen Lab'O, nouvel incubateur et accélérateur pour les entreprises innovantes qui offrent des solutions et des produits numériques dédiés à l'agriculture connectée et au e-végétal. Mieux nourrir la population croissante tout en luttant contre le changement climatique : les enjeux ne manquent pas pour les start-up qui rejoindront l'Agreen Lab'O qui a récemment lancé son appel à projets pour accueillir ses futures « jeunes pousses ». Le prochain appel à projets de la Fondation d'entreprise pour la jeunesse ORCOM porte d'ailleurs sur la thématique « terre & mer durable ». Acteur impliqué dans le secteur agricole depuis plus de 35 ans, ORCOM met en synergie ses pôles start-up, agroalimentaire et terre&mer pour accompagner les start-up de l'Agritech.

Caroline Masson et Sonia Seyres, associées expert-comptables pilotent le partenariat, accompagnées de Quentin Dimanche, directeur de mission, qui assure les interventions, les séances de formation et les permanences de conseil pour les startupers.

POUR EN SAVOIR +
agreenlabo.tech

INTERNATIONAL

RETOUR DES EVENEMENTS « DOING BUSINESS A L'INTERNATIONAL »

Profitant de la prochaine venue en France de nos associés internationaux, notre pôle international relance son format d'événement « Doing business à l'international » initié avant la période COVID.

Des matinales co-organisées avec nos partenaires institutionnels pour aider les entreprises à mieux appréhender les facteurs clés de succès de l'internationalisation (stratégie d'implantation, financement…) avec des témoignages et retours d'expériences sur les spécificités marchés des pays sur lesquels nous sommes implantés.

Un projet d'implantation à l'international ? Simplement curieux de cette thématique ? Rendez-vous à la rentrée de septembre !

CONSEIL 360°

Défendre vos libertés
ORVA Avocats s'installe à Orléans

Après Montargis, Paris et Tours, c'est donc à Orléans qu'ORVA Avocats a choisi d'élire domicile depuis janvier pour « défendre les libertés » des dirigeants.

Un positionnement revendiqué par tous les avocats ORVA, à l'instar d'Emeric Pourriau, associé et avocat en droit fiscal et de Stéphane Duplan, avocat en droit social.

Emeric Pourriau

Avocat, Emeric Pourriau a développé une expertise en conseil et contentieux fiscal. Fort de son expérience dans des cabinets d'avocats en France et à l'étranger, Emeric accompagne quotidiennement ses clients dans toutes les branches fiscales. Il intervient plus particulièrement en fiscalité des affaires, fiscalité internationale, fiscalité locale ou auprès des dirigeants d'entreprise.

Il assiste ses clients, particuliers et entreprises, devant l'administration fiscale en cas de contrôles fiscaux. Il défend l'intérêt de ses clients devant toutes les juridictions, administratives et judiciaires, dans le cadre des procédures contentieuses.

Emeric intervient également auprès du Master 2 Droit des affaires et fiscalité Orléans et anime régulièrement des formations afin de décrypter l'actualité fiscale.

Stéphane Duplan

Avocat plaidant au Barreau de Paris pendant 16 ans puis au Barreau d'Orléans depuis 2015, Stéphane Duplan, intervient en droit du travail.

Au sein du cabinet ORVA | Avocats à Orléans, il assiste et défend les entreprises au quotidien en conseil et contentieux, tant dans le cadre des relations individuelles que collectives.

Stéphane intervient également dans différents masters à l'Université d'Orléans (Master 2 Droit Social et Gestion des Ressources Humaines, Master 2 Droit Civil et judiciaire, Diplôme Universitaire Dialogue Social)

POUR EN SAVOIR +
Retrouvez toutes les infos sur la page linkedin ORVA Avocats

CROISSANCE

2M VAL DE SEINE REJOINT ORCOM

Le cabinet d'expertise comptable 2M Val de Seine situé à Melun et à Montgeron a rejoint ORCOM le 31 mars, date de la signature qui officialise le rapprochement avec Marc Scanvic, Hervé et Pascal de Monteclerc. « N*ous partageons, avec les équipes ORCOM, la même implication dans la stratégie de réussite de nos clients et le même engagement* » témoigne Hervé de Monterclerc. Emilie Thibault, Associée expert-comptable ORCOM Paris pilotera la direction de Montgeron tandis que l'équipe de Melun sera sous la responsabilité d'Aurélie Boisfard, Associée expert-comptable ORCOM Melun.

« *Nous renforcons notre présence en Seine et Marne et par là-même notre proximité quotidienne avec nos clients* » se réjouissent-elles d'une seule voix.

LE SAVIEZ-VOUS ?

EN 2021, LE TAUX DE RECOUVREMENT DES CONTRÔLES FISCAUX EST DE **79 %**

POUR LES CLIENTS QUE NOUS ACCOMPAGNONS IL EST DE **37 %**

POUR EN SAVOIR +
Plus d'infos sur notre abonnement assistance à contrôles fiscaux sur orcom.fr

DES INTÉGRATEURS À VOTRE SERVICE

ORCOM a mis en place une équipe d'intégrateurs pour faciliter l'accueil applicatif des nouveaux clients.

Ces welcomers de nos applications et procédures veillent à ce que les dossiers soient parfaitement intégrés dans nos outils de gestion.

Leur mission va du paramétrage de l'outil, au contrôle des procédures réalisées par les collaborateurs en charge d'un dossier, en passant par la formation de nos clients à la bonne prise en main des solutions logicielles de paie ou de gestion en ligne comme ORCOM Paie ou ORCOM Solutions.

Ainsi, notre équipe d'intégrateurs accompagne nos clients utilisateurs d'ORCOM Solutions pour :

- PARAMÉTRER l'outil afin qu'il soit le plus adapté à leur structure et à leur organisation.
- EFFECTUER UNE FORMATION pour les aider dans leurs premiers pas.
- RÉALISER DES POINTS D'ÉTAPE et s'assurer de la bonne utilisation du logiciel la première année.
- RÉALISER UN AUDIT D'UTILISATION à l'issue de la première année afin d'optimiser le fonctionnement d'ORCOM Solutions avec l'ensemble des processus automatisés (collecte des achats et des données bancaires).