N°19 05/2023

Expertise-Comptable, Audit & Conseil à Orléans, Paris, International, Blois, Montargis, Villemandeur, Sully-sur-Loire, Fontainebleau, Melun-Sénart, Besançon, Tours, Dijon, Chartres, Agen, Valenciennes, Brest, Morlaix, Carhaix-Plouguer, Quimper, Gourin, Rostrenen, Lorient, Vannes, Redon, Nantes, Chemille, La Roche-sur-Yon, Prayssac, Cahors, Montgeron -
Siège au 2 avenue de Paris - 45000 Orléans - Tél. 02 38 77 76 75 - Fax 02 38 77 76 83 - e-mail : orcom@orcom.fr - www.orcom.fr - http://blog.orcom.fr/ - Direction de publication : B. Rouillé - C. Allaeys - Conception, réalisation : Force Motrice

la lettre orcom

LE MAGAZINE D'INFORMATION D'ORCOM

TOUS NOS WEBINAIRES EN REPLAY SUR YOUTUBE

| DOSSIER |

FINANCEMENT – QUELLES STRATÉGIES POUR DEMAIN ?

> À lire en page 3

TÉMOIGNAGE

PILOTER SON ACTIVITÉ AU QUOTIDIEN

MENUISERIE GODEL

Comme beaucoup de TPE, la Menuiserie Godel doit prendre des décisions rapides et adaptées pour gérer l'activité de l'entreprise. Solenn Francisco, responsable administrative a choisi ORCOM Solutions et partage son expérience.

Vous êtes responsable de la gestion, de la comptabilité et de la relation client de la Menuiserie Godel, pourquoi avoir choisi ORCOM Solutions ?

Je recherchais un outil pour comprendre et gérer efficacement l'organisation administrative de la menuiserie. Par-dessus tout, j'avais besoin d'avoir une vision claire de la situation de l'entreprise et d'être accompagnée pour prendre des décisions stratégiques pertinentes rapidement. Quand j'ai changé pour ORCOM en 2022, c'était pour bénéficier de conseil et d'un suivi de qualité. Le logiciel ORCOM Solutions quant à lui facilite la gestion de mon entreprise au quotidien.

Comment pilotez-vous votre activité ?

L'outil me permet de suivre de près ma trésorerie, mon rapprochement bancaire, ou encore de suivre les soldes de mes comptes. Je suis également prévenue des échéances à venir et de tout retard de facturation, ainsi, je peux relancer mes clients rapidement.

Ce qui me plaît beaucoup, c'est que mon expert-comptable a la possibilité de se connecter à mon espace personnel, il peut donc consulter à tout moment mes données pour m'orienter dans mes choix. J'ai une pleine confiance en ORCOM Solutions, je sais que mes données sont en sécurité.

Comment s'est passée la prise en main de l'outil ?

Un **intégrateur** m'a accompagnée et formée sur l'utilisation d'ORCOM Solutions. Il m'a suivie pendant plusieurs semaines en me proposant régulièrement des réunions pour paramétrer l'outil, me former tout en me laissant le temps de m'habituer et de m'améliorer sur l'utilisation du logiciel jusqu'à en devenir complètement autonome. Maintenant, j'ai mon outil facile, adaptable et rapide qui m'aide dans mes décisions. Je recommande à 100 % !

orcom | SOLUTIONS

ACTUALITÉ

ORCOM & FFP

FINANCIÈRE FONDS PRIVÉS
UNE AUTRE EXPÉRIENCE DE L'INVESTISSEMENT

ORCOM accueille la société française FINANCIERE FONDS PRIVES située à Paris.

Acteur reconnu dans le secteur du Private Equity – Capital Investissement - FINANCIERE FONDS PRIVES accompagne les entrepreneurs et les entreprises dans toutes les étapes de leurs stratégies d'investissement. En unissant leurs expertises, **ORCOM et FFP ouvrent de nouveaux territoires d'opportunités à leurs clients sur les champs du financement et de l'investissement dans l'économie réelle des PME et ETI.**

Pour Michel Martin, président d'ORCOM « *nous allons encore plus loin dans notre offre de conseil avec des solutions complémentaires en matière de financement et de croissance. FFP propose une expérience différente de l'investissement, à la fois ancrée dans l'économie réelle et fidèle aux valeurs des entreprises et des entrepreneurs qui investissent ou qui recherchent des financements.* » Des propos que complète Thierry de Chambure, Associé et Directeur Général de FFP : « *Aux côtés de Financière Fonds Privés, les clients composent un portefeuille d'investissements diversifié qui reflète leurs choix et envies, contribuent à la croissance et à la production de richesses en France, et donnent du sens à leur patrimoine tout en recherchant la performance. L'offre de FFP est particulièrement adaptée au financement des projets de développement d'entreprise et de transmission par le renforcement des fonds propres.* »

édito

Et si c'était le bon moment ?

Parce que nous nous remettons à peine d'une pandémie mondiale sans précédent. Parce que nous faisons face à crise énergétique accélérée par un contexte géopolitique instable et que les ressources ne sont pas inépuisables. Parce que les mutations de notre société sont profondes et durables.

Parce que ces 3 dernières années nous auront démontré à quel point nous sommes capables de nous adapter et de faire des choix forts et engagés.

Alors oui c'est le bon moment ! Passé le temps des décisions sous contraintes, c'est le moment de mener une réflexion de long terme sur nos modèles, de repenser nos stratégies globales en intégrant l'ensemble des parties prenantes pour une économie soutenable et durable.

Pour cela il faut de la méthode, l'appui de professionnels experts indépendants, une bonne maîtrise des cycles de trésorerie et du suivi avec des outils adaptés. Repenser nos modèles, transformer nos organisations, investir pour l'avenir... C'est le moment de faire les bons choix en matière de financement.

Valentin DOLIGÉ,
Directeur général délégué
En charge du marketing

FINANCEMENT – QUELLES STRATÉGIES POUR DEMAIN ? LA VISION ORCOM

Innovation technologique, soutenabilité des modèles économiques, gestion des ressources humaines et attractivité, transition énergétique et écologique sont autant de virages que l'entreprise ne peut aborder sans investir. Quelle stratégie de financement mettre en place ? Quels leviers actionner pour respecter les équilibres de gestion actif / passif et assurer une trésorerie durable suffisante ? Revue des principaux dispositifs en guise de repères dans un environnement évolutif…

Bien comprendre son cycle de trésorerie est indispensable pour maîtriser et anticiper ses besoins de financement.

Pour Valentin Doligé, expert-comptable associé référent sur les questions de financement *« la période que nous vivons est propice pour mener une réflexion en profondeur et définir une stratégie formalisée permettant de faire face aux enjeux courts termes de financement du cycle d'exploitation tout en anticipant les besoins plus longs termes pour accompagner l'évolution voire la transformation des modèles ».* Bien comprendre son cycle de trésorerie est indispensable pour maîtriser et anticiper ses besoins de trésorerie. L'enjeu est de disposer d'une trésorerie suffisante pour assurer le financement de son cycle d'exploitation, faire face aux engagements et préserver ses capacités d'innovation et d'investissement… Comment augmenter son fonds de roulement ? Les leviers à actionner dépendront de la nature des projets et des investissements à financer. Rappelons en premier lieu qu'améliorer la performance d'exploitation permet d'augmenter la capacité d'autofinancement.

Rééchelonner le profil de la dette bancaire

Il s'agit d'explorer les outils bancaires disponibles pour le financement de ses projets.

- **Le Prêt Participatif Relance** (PPR) vise à apporter aux PME et aux ETI de nouveaux financements de long terme, d'une maturité de 8 ans avec un différé pouvant aller jusqu'à 6 ans. Le PPR bénéficie de la garantie indirecte de l'Etat par l'intermédiaire d'un fonds dédié.

Compte tenu de sa maturité longue, les taux d'intérêt sont plus élevés que les taux pour les financements moyens termes (entre 5 et 6 % selon les établissements bancaires distributeurs). Les conditions d'accès à ces prêts ont été simplifiées fin 2021. Le dispositif est ouvert jusqu'à fin 2023.

- **Le Prêt Croissance Relance** vise à soutenir les TPE, les PME ainsi que les ETI qui s'engagent dans la relance économique en menant des projets d'investissement structurants. Il propose un différé d'un minimum de 2 ans. Ce produit est proposé par BpiFrance et est obligatoirement associé à un financement d'un montant équivalent par une banque.

Ouvrir son capital avec une levée de fonds

Le choix du partenaire sera déterminant pour réussir un parcours structurant et qui bénéficie à chacune des parties. Cette ouverture concerne le plus souvent une quotité minoritaire du capital permettant de conserver le contrôle de l'organisation. Il convient toutefois d'envisager les conditions de sortie des investisseurs dès l'origine avec un horizon de 7 à 10 ans. La rémunération attendue par les investisseurs sur la période peut atteindre les 10 % compte tenu de la durée d'immobilisation de la trésorerie. Cette ouverture peut également s'adresser aux salariés de l'entreprise dans un objectif qui relève plus d'une volonté de partage de la valeur créée et de fidélisation des managers clés que d'apport conséquent de capitaux nouveaux.

Emettre un emprunt obligataire ou souscrire aux « **Obligations Relance** » constituent une alternative permettant d'envisager une maturité pouvant aller de 7 à 8 ans (pour les OR). Ce dispositif bénéficiant d'une garantie partielle de l'Etat est destiné à toute PME et ETI qui souhaite se développer et investir sans pour autant ouvrir son capital à des actionnaires extérieurs. Ces dernières peuvent ainsi en bénéficier sans modifier leur gouvernance. Le dispositif est ouvert jusqu'à fin 2023.

Le refinancement d'actifs (lease back immobilier par exemple) peut aussi être une solution à envisager pour régénérer une trésorerie de long terme.

La recherche d'aides et de subventions permet également de renforcer sa trésorerie. Les dispositifs sont nombreux. Le Plan de Relance post-COVID a laissé place au plan « France 2030 » doté d'une enveloppe de 54 milliards d'euros pour rattraper le retard de la France dans certains secteurs historiques. Il vise aussi la création de nouvelles filières industrielles et technologiques. Les fonds sont accessibles sur appels à projets. Les procédures devraient se simplifier.

TROIS POINTS À RETENIR

1 - Une gestion saine « actif / passif » de haut de bilan consiste à solliciter aussi souvent que nécessaire des financements avec une maturité adaptée aux projets et aux investissements concernés et en veillant à un certain équilibre entre montants investis, financements nouveaux et durées d'amortissement.

2 - Pour le financement des enjeux de transitions écologique et énergétique, outre les aides et subventions prévues dans le plan de France 2030, il existe un certain nombre de prêts « verts » distribués par les partenaires bancaires qui permettent de solliciter des financements adaptés et bonifiés en fonction des engagements pris en matière d'environnement.

3 - Si les leviers pour structurer une trésorerie de long terme permettent de faire face à ses engagements, de rémunérer ses actionnaires et de financer son développement endogène, **l'optimisation du cycle d'exploitation constitue un autre levier pour améliorer sa trésorerie disponible.**

Soigner sa communication financière

L'accès aux financements dépend dans la plupart des cas de la cotation bancaire et notamment de la Banque de France.

Bien communiquer et soigner l'information financière constitue là aussi un levier incontournable d'une gestion de trésorerie sereine. Si une lecture avisée des éléments financiers permet une analyse, un commentaire personnalisé aux différentes parties prenantes intégrant des éléments prospectifs apparait comme une évidence dans un contexte où les causes exogènes sont nombreuses et impactantes. Construire une vision de long terme et donner de la perspective aux résultats sur des périodes plus longues donnent souvent une lecture et une analyse bien différente.

LA VIE DES PÔLES

INTERNATIONAL

ORCOM C&A POURSUIT SON DÉVELOPPEMENT AVEC L'OUVERTURE D'UN NOUVEAU BUREAU À SINGAPOUR

Déjà présent à Shanghaï, Honk Kong, Pékin et Canton, ORCOM C&A a officiellement inauguré en fin d'année dernière son bureau à Singapour, carrefour de l'Asie du Sud-Est. Marie-Laure Berké, Director Certified Internal Auditor, revient pour nous sur les raisons de cette ouverture.

« Notre ambition est de renforcer notre présence en Asie du Sud-Est pour capter une nouvelle clientèle qui se serait éloignée de Chine Continentale. En effet, pendant la crise sanitaire, nous avons observé une relocalisation de certains sièges régionaux implantés historiquement en Chine vers d'autres pays d'Asie, notamment à Singapour. Afin de rester au plus près de nos clients, nous avons étudié la pertinence et la faisabilité de ce projet. Et c'est ainsi qu'en 2022, nous avons ouvert le premier bureau ORCOM en Asie du Sud-Ouest !

Le positionnement géographique central de cette cité-Etat, le modèle économique singapourien qui repose sur une forte ouverture au commerce international et aux investissements étrangers, avec un environnement des affaires et une fiscalité attractive, font de Singapour un choix stratégique de développement pour ORCOM. Les relais de croissance offerts à nos clients par les pays émergents du Sud-Est asiatique comme la Malaisie, l'Indonésie, le Cambodge, le Vietnam ou encore la Thaïlande font de Singapour un hub idéal pour les accompagner dans leur croissance asiatique ».

POURQUOI FAIRE APPEL À UNE DIRECTION FINANCIÈRE EXTERNALISÉE ?

La direction financière externalisée est une pratique courante aux Etats Unis chez les petites entreprises qui ne peuvent pas se permettre d'embaucher un directeur financier à temps plein. ORCOM US propose ce service à ses clients s'implantant aux Etats Unis.

L'avantage pour les entreprises est d'accéder à une expertise financière sans avoir à embaucher du personnel supplémentaire. Cela leur permet de réduire les coûts et de se concentrer sur leur cœur de métier. Ils peuvent également bénéficier d'une expertise financière de haut niveau et d'une plus grande flexibilité pour adapter leurs besoins à l'évolution de leur activité.

Les services offerts peuvent inclure la planification et l'analyse financière, la gestion de trésorerie, la comptabilité et la fiscalité. La gestion des paiements pour le compte des clients prend également une part importante.

Pour Frederic V Blanchard, Associé ORCOM US à New York : « *nous gérons les paiements entrants et sortants de nos clients, ainsi que les transactions de facturation et de comptabilité, en utilisant des technologies de pointe pour garantir la sécurité et l'efficacité des paiements. L'utilisation de systèmes automatisés permet à nos clients de réduire les erreurs de traitement des paiements et d'améliorer leur efficacité opérationnelle, en effectuant des vérifications de conformité, en automatisant les paiements récurrents et en fournissant des rapports détaillés sur les transactions financières.* »

TERRE & MER

UN NOUVEAU PARTENARIAT AVEC LE POLE MER BRETAGNE ATLANTIQUE

ORCOM a rejoint le club partenaires du Pôle Mer Bretagne Atlantique, pôle de compétitivité dédié à l'innovation maritime au service de la croissance bleue. Avec un premier temps fort : la participation à Ocean BtoB, la convention d'affaires annuelle autour des technologies de la mer qui s'est tenue à Lorient le 28 février.

« *Ce partenariat vient renforcer notre expertise dans l'accompagnement des entrepreneurs des métiers de la mer et s'inscrit pleinement dans notre démarche RSE* » se félicite Jimmy Quessandier, associé à Quimper.

CONSEIL 360°

Le saviez-vous ?

La gestion des paies chez ORCOM, c'est aujourd'hui :

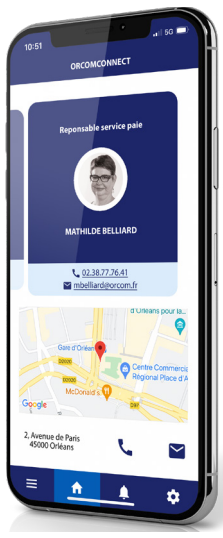
145 gestionnaires de paie	**500 000** bulletins annuels
4700 clients	**288** conventions collectives

Une approche sectorielle avec des gestionnaires dédiés

L'APPLI ORCOM CONNECT

Tous vos documents sont accessibles sur votre smartphone avec l'appli à télécharger sur Google Play ou Apple Store.

« Une appli très utile, gratuite, aussi simple qu'intuitive et 100 %, à installer sans attendre ! »



FACTURATION ÉLECTRONIQUE : ANTICIPER LA RÉFORME

L'ordonnance n°2021-1190 du 15 septembre 2021 a introduit l'obligation progressive d'émettre électroniquement les factures pour les échanges B to B. La facture électronique doit être émise, transmise et reçue dans un format électronique structuré permettant son traitement automatique. Obligeant les dirigeants à s'interroger sur leur process et système de facturation, la facturation électronique constitue un changement majeur pour les entreprises. Quelles en sont les implications, comment s'y préparer ?

Traitant et analysant en permanence des documents comptables, étant au plus près des décisions et des évolutions réglementaires, votre expert-comptable est l'interlocuteur à privilégier pour analyser les incidences de la réforme dans votre entreprise et vous accompagner dans le choix d'une solution technique. Chez ORCOM, nous avons mis en place un groupe de travail dédié à la facturation électronique pour vous proposer une solution technique et de service globale, sécurisée et évolutive de manière à vous permettre d'anticiper cette transition et de digitaliser votre facturation plus sereinement. Nous développons une offre de diagnostic des process de facturation pour apprécier les conséquences de la facturation électronique et déterminer les évolutions à apporter en terme d'organisation.

Rendez-vous en septembre 2023 !

POUR EN SAVOIR +
Contactez votre interlocuteur habituel.

Changement de convention collective

Comment s'approprier une nouvelle classification des emplois et la mettre en œuvre ? Quelles sont les étapes à respecter et les points de vigilance pour conduire le projet dans un climat apaisé ? **Changer de convention collective a des conséquences au niveau règlementaire (juridique, paie) mais peut aussi avoir des impacts sur le dialogue social**. ORCOM accompagne, de manière globale - conseil social, paie et RH - les entreprises dans la compréhension et l'application des classifications de leur nouvelle convention collective.
Nos équipes à vos côtés : un pôle droit social de plus de 30 consultants, un pôle paie et administration du contrat de travail de plus 145 collaborateurs, un pôle d'avocats en droit du travail, et une équipe de 6 consultants Chefs de Projets RH.

POUR EN SAVOIR + Contactez a.vivares@actiforces.com

RÉUNION FINANCEMENT

Le 12 avril dernier, au LAB'O By CA Orléans, 80 participants ont assisté à la table ronde organisée par ORCOM Orléans sur les enjeux du financement en 2023. Une réunion animée par Valentin Doligé avec nos invités partenaires Marc-Antoine de Hannuna de la Fédération Bancaire de France, Guillaume Krzyzelewski de Bpi France et Marie-Agnès de Montbron de la Banque de France. Merci à eux pour la qualité des échanges et des présentations.

LA VIE ORCOM

SOLITAIRE DU FIGARO SAISON 3

Plus que 3 mois avant le départ de la célèbre Solitaire du Figaro. Et 3ème édition pour Jules Delpech et ORCOM. Allez, on croise nos 3 doigts pour que ce parfait alignement de chiffres porte chance à notre skipper. C'est l'heure du chantier pour le bateau, et le bon moment de prendre la température auprès de Jules pendant qu'il peaufine sa préparation.

Jules, comment abordes-tu cette Solitaire ?

Avec la même combatitivité et la même envie de compétition que pour les deux précédentes éditions. Une envie énorme donc, avec l'expérience et la sérénité de l'expérience en plus. J'ai plaisir à m'entraîner au quotidien et à performer, à bricoler sur mon bateau, à me préparer physiquement et mentalement. J'éprouve aussi beaucoup d'excitation dans la perspective des courses… J'ai hâte de me confronter avec la flotte, d'autant que je me sens prêt à batailler en tête !

Comment as-tu réorienté ton entraînement et ta préparation depuis septembre 2022 ?

Quand on sort d'une Solitaire, après 10 à 15 jours sur l'eau, dans des conditions souvent très difficiles, on est en harmonie jusqu'à presque faire corps avec son bateau. Cette osmose, j'avais envie de la garder. J'ai donc décidé de ne pas faire un gros break, et au contraire de naviguer cet hiver. Aux premiers entraînements avec le groupe de Lorient, je me suis senti tout de suite très à l'aise et ça m'a permis de progresser étonnamment vite, à la tête de mon groupe. Mon objectif c'est de

conserver ma confiance et de cultiver cette dynamique positive. Donc bien sûr je navigue, mais sans excès, pour rester frais le jour J. Je travaille aussi beaucoup avec mon préparateur mental. L'un des enjeux durant la course est de réagir positivement à tous les événements négatifs qui se produisent sur le bateau et de prendre les bonnes décisions au bon moment…

As-tu une routine en particulier qui t'aide avant et pendant la course ?

J'ai besoin d'être dans un environnement que je connais pour être performant. Créer une routine aide le cerveau à se mettre dans les bonnes conditions, c'est presque un état d'hypnose. J'y travaille avec mon préparateur mental. Dans les grandes lignes, cela commence quelques jours avant la course : dans le fait de préparer mes vêtements de mer, la nourriture, la météo… chaque détail est une occasion de me projeter en mer, dans mon immersion mentale. Ensuite je mets mes bottes, toujours la gauche et la droite (ça ne vous rappelle rien ☺ ?), pour arriver dans un état d'esprit contrôlé au top départ de la Solitaire !

Le programme :

- Du 29 juin au 9 juillet 2023 : Tour de Bretagne
- Du 23 au 30 juillet 2023 : Solo Guy Cotten
- Du 19 août au 17 septembre 2023 : La Solitaire du Figaro

RAPPORT RSE 2022

DÉCRYPTAGE AVEC EMILIE THIBAULT

Associée en charge de la RSE

C'est la 4e édition du rapport RSE, quel chemin parcouru depuis 2018 ?

Notre rapport RSE évolue, témoin de notre démarche d'amélioration. Si notre raison d'agir est intacte, nous devons encore plus matérialiser nos intentions afin de porter ce projet sur le long terme. D'un rapport qualitatif, nous avons décliné notre engagement par des initiatives, des chiffres clés et des indicateurs de suivi afin de matérialiser notre responsabilité et ses effets.

Vous avez choisi un fil rouge cette année, lequel ?

Nous mettons en lumière notre approche territoriale de la RSE qui s'exprime par la coopération entre toutes nos équipes en régions, avec une perspective commune : contribuer au développement de notre entreprise tout en répondant à nos engagements sociaux et environnementaux. A vrai dire, le maillage territorial nous semble tellement important qu'il définit notre aventure entrepreneuriale avec une seule et même signature « ouvrir des territoires d'opportunités ».

Si vous ne deviez retenir qu'une action par axe stratégique, quel serait votre top 4 ?

Pour l'axe innovation : le déploiement de nos formations et de notre acculturation aux éditeurs informatiques pour aller au-devant de la facturation électronique ;

Qualité de vie au travail… Le choix le plus difficile à mes yeux où toute action est cruciale au développement à la fois individuel et collectif. Je vais donc rester sur le côté collectif en y ajoutant le festif : les teams buildings sur l'ensemble de nos sites ;

Côté environnement, ce serait davantage la sobriété énergétique avec notre superbe mascotte ORBI et ses éco gestes ;

Enfin, le soutien des jeunes avec notre 3e appel à projet « jeunesse et terre & mer » de la Fondation ORCOM.

De nouveaux objectifs pour 2023 ?

L'année dernière, nous nous sommes fixés une feuille de route triennale. Nous allons donc poursuivre nos actions pour atteindre les objectifs fixés en 2021, dont un qui me tient particulièrement à cœur : l'accompagnement des dirigeants dans le diagnostic RSE de leur organisation. Chaque entreprise, quelle que soit sa taille, devrait, en fonction de sa maturité RSE, pouvoir initier une démarche de transition. **C'est donc avec un réel enthousiasme que je vous donne rendez-vous à la rentrée 2023 pour vous dévoiler notre nouvelle offre de conseil dédiée à la RSE**.

Télécharger notre rapport RSE 2022.
Rendez-vous sur : orcom.fr

APPEL A PROJET 2023 DE LA FONDATION ORCOM

JEUNESSE, SPORT ET VALEURS DE L'OLYMPISME

L'appel à projets « Jeunesse, sport et valeurs de l'olympisme » est ouvert du 9 mai au 17 juillet 2023. Rappel des principaux critères pour candidater.

Engagée pour la jeunesse, engagée pour le sport, ! Cette année, la Fondation d'Entreprise ORCOM souhaite apporter son soutien à toute initiative et projet portant les valeurs de l'olympisme : l'excellence, l'amitié et le respect.

Cet appel à projets s'adresse à toute personne ou tout organisme sans but lucratif, organismes de formation, CFA et établissements d'enseignement-supérieur et de recherche. Le projet doit impliquer la jeunesse, porter sur un sport olympique ou paralympique et doit être localisé sur les territoires d'implantation d'ORCOM en France.

Il doit s'inscrire autour de l'une des trois valeurs olympiques :

• Excellence : Outre la performance, ce sont les moyens déployés et la manière de les utiliser pour atteindre un objectif qui sont au cœur de l'excellence. Le dépassement de soi, la volonté, la détermination, le plaisir de l'effort s'appliquent aussi bien dans la vie quotidienne, les études, la carrière professionnelle que dans le domaine sportif.

• Respect : Ici, le respect est intimement lié à l'idée d'esprit sportif : respecter son corps et sa santé, respecter les autres, les règles et l'environnement. Autant d'éléments essentiels au déroulement d'un jeu sans tricherie, sans violence, sans atteinte à l'éthique. Il s'illustre par des comportements humanistes et participe à la construction du citoyen.

• Amitié : Tout comme l'universalité avérée de l'idéal olympique, l'amitié est omniprésente dans les principes fondamentaux de la Charte olympique. Conformément à son 6e principe, le CIO refuse toute forme de discrimination. L'Olympisme place le sport au service du développement harmonieux de l'humanité, visant à promouvoir une société pacifique et à bâtir un monde meilleur. La solidarité, la compréhension mutuelle, la joie et l'optimisme sont ainsi des facteurs facilitant l'ouverture vers les individus et les cultures étrangères, malgré les différences.

Les candidatures transmises seront étudiées et préselectionnées par l'équipe de coordination de la Fondation d'Entreprise ORCOM à la rentrée. Puis examinées par le Conseil d'Administration au 4ème trimestre 2023.

UNE IDÉE ? UN PROJET ? LANCEZ-VOUS !

Rendez-vous sur : fondation.orcom.fr

CLIN D'ŒIL

BZZZZ ÇA BUTINE CHEZ ORCOM

Si dans la biodiversité, les abeilles tiennent le premier rôle, nous avons tous un rôle à jouer, aussi modeste soit-il, dans leur préservation. Fort de cette conviction, ORCOM veut sensibiliser ses équipes, au travers d'initiatives impliquant les collaborateurs, telles que l'installation des ruches sur les toîts d'ORCOM Tours ou le parrainage de ruches à Orléans avec Adopte une ruche. Entre les séances de récolte, les animations avec les apiculteurs, et les dégustations de notre miel «maison», les occasions de mieux connaître les abeilles, mieux les comprendre pour mieux les protéger sont d'une actualité toute printanière !